

Consulting Method Masterclass

24 Tools & Techniken für hochwertige Unternehmensberatung

© Consulting LIFE | Stand 2026

Ein Consulting Inhouse Training – Wieso, Weshalb, Warum?

Consultants, HR-Verantwortliche & Firmenpartner profitieren von der Qualifizierung

Effizienz

Als Consultant und Analyst
lerne ich im Training 24
essenzielle Techniken guter
Beratung. Diese kann ich
direkt in meinem Consulting
Alltag einsetzen und mit
Methodenkompetenz und
passgenauen Lösungen
unsere Kunden begeistern.



Bindung

Als Assistenz und HRVerantwortlicher bietet mir
das Training einen Einblick
in den Mindset unserer
Consultants. Zudem binde
ich mit dem Training das
wertvollste Asset der
Unternehmensberatung:
die Mitarbeiter.



Qualität

Als Partner und Eigentümer biete ich mit dem Training meinen Consultants die Chance wertvolles Methoden-Knowhow aufzubauen. Mit diesem erarbeiten sie einheitliche hochwertige Ergebnistypen für unsere Kunden.



Um was genau geht es?

Trainingstag 1 legt die Grundlagen für den perfekten Start in ein Consulting Mandat

Modul 1 Handlungsbedarfe erkennen & einkreisen



Modul 2 Beratungsmandate definieren & vereinbare

- TOSCA Framework Probleme explizieren
- **SMART Methode** Ziele bestimmen
- **Gap Analyse** Abweichungen aufzeigen

- Stakeholderanalyse Akteure identifizieren
- Ist-Ist-Nicht Analyse Scope festsetzen
- **Projektsteckbrief** Intervention festzurren

Modul 3 Schlüsselfakten erheben & auswerter



Modul 4 Arbeitspakete fixieren & abtragen



- **Desk Research** Datenbasis schaffen
- **Besprechungsprotokoll** Resultate absichern
- **Interviewlandkarte** Kopfwissen entlocken

- Aufgabenliste Abarbeitung vorantreiben
- Projektbericht Fortschritte aufzeigen
- Kommunikationsplan Austausch fördern

Um was genau geht es?

Trainingstag 2 vertieft die Techniken & Tools für überzeugende Consulting Ergebnisse

Modul 5 Strategiemandate aufsetzen & lösen



Modul 6 Umsetzungsmandate planen & abliefern



- Hypothesis Tree Lösungen definieren
- Testkarte Annahmen verproben
- Precision Questioning Handlungen anstoßen
- **Projektplan** Abläufe darstellen
- RICE Scoring Themen priorisieren
- RAID Log Risiken eindämmen

Modul 7 Entscheidungen vorbereiten & steuern



Modul 8 Erkenntnisse gliedern & präsentieren



- Decision Canvas Wahlbedarfe definieren
- Straw Man Proposal Optionen entwickeln
- SCQA Methode Beschlüsse erhalten

- MECE Prinzip Themen strukturieren
- Pyramiden-Prinzip Ergebnisse berichten
- SEEC Modell Aussagen untermauern

Wie gehen wir vor?

In Vor- & Nachbereitung justieren wir die Trainingsschwerpunkte auf Ihre Bedarfe

Vor dem Training (1h)

- Termin, Logistik und Infrastruktur koordinieren
- Erwartungen und Fragen abstimmen

Training (2x 8h)

- Consulting Skills erlernen und an Beispielen verstehen
- Challenges lösen, gemeinsam trainieren und Spaß haben
- Anwendungsfälle, Tipps & Limitationen reflektieren
- Premium: Buch ,Consulting Methodenkoffer' erhalten



Nach dem Training (1h)

- Feedback auswerten und Trainingsunterlage erhalten
- **Premium**: 30 Tage Methoden-Mentoring per E-Mail
- Premium: Guide 'Consulting' Presentation Kit' erhalten







Welche Konditionen gelten?

Wir trainieren in Präsenz mit bis zu 16 Personen en bloc in Ihren Räumlichkeiten



Wir trainieren Mo/Di bzw. Do/Fr 9 bis 17h, Absage bis 21 Tage vor Termin



Sie übernehmen 200 € je Reisetag, zu zahlen auch bei Trainingsabsage



Wir trainieren bei Ihnen vor Ort, ich übernehme die Reisezeit



Ich stelle Rechnung nach Training mit Zahlungsziel 30 Kalendertage



Ich qualifiziere mindestens 3, maximal 16 angemeldete Teilnehmer



Sie geben Trainings-Feedback zwecks Reflektion und Verbesserungen



Sie stellen Beamer (VGA, HDMI), 4xFlipcharts, Karten, Stifte & Raum

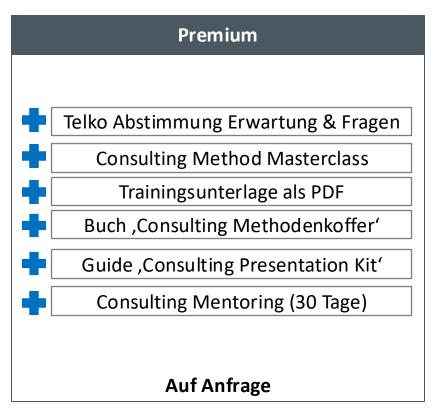


Falls zufrieden: Ich nenne Ihre Organisation auf Consulting-LIFE.de

Was kostet die Maßnahme?

Sie investieren in die methodische Qualifizierung Ihres Beratungsteams





Wer ist dieser Dr. Christopher Schulz?

Seit 2008 berate ich Unternehmen an der Schnittstelle von Business und IT

Beruflich



- Promovierter Wirtschaftsinformatiker
- Firmeninhaber Boutique palladio Consulting
- 18 Jahre Unternehmensberater (> 70 Business/IT Projekte)
- Aufbau & Ausgestaltung Inhouse College
- Autorisierter Trainer TÜV Rheinland, Udemy.com & palladio



Persönlich



- 2-facher Vater, wohnhaft in München
- Reisender von nahen und fernen Ländern
- Wanderer, Camper & Naturliebhaber
- Blogger & Buchautor über Consulting (18 Bücher, > 600 Artikel)

Woher stammen die Inhalte?

Teilnehmer erhalten aufbereitete Consulting Good Practices aus Theorie & Praxis

Consulting Fachbücher

Rezension von über 200 deutsch und englischsprachigen Werken zu Unternehmensberatung

Beratungspraxis

Beratung seit 2008 an
Schnittstelle Business-IT mit
eigener Consulting
Boutique



Expertennetzwerk

Austausch mit über 300 Consultants und Beratungsforschern in gemeinsamen Projekten



Wer nahm bisher am Training teil?

Unternehmen aus dem DACH-Raum investieren in ihre Consulting Fähigkeiten



Consulting Methodentraining



Consulting Methodentraining



Consulting Methodentraining



Consulting Methodentraining



Consulting Methodentraining



RKW Hessen

Keynote Consulting Trends



Schirmherr & Vortrag Consulting Cup



Interview Consulting Methoden & Allianzen



Keynote Consulting
The Wrong Way



Mentoring Consulting Methoden



Mentoring Consulting Methodenleitfaden



Consulting Methodentraining

Was sind die nächsten Schritte?

Bringen wir das Methoden Knowhow Ihrer Consultants auf die nächste Stufe

Zusammenkommen ist ein Beginn,
Zusammenbleiben ein Fortschritt,
Zusammenarbeiten ein Erfolg.

- Henry Ford



Dr. Christopher Schulz *Consultant, Autor und Unternehmer*

Info @Consulting-LIFE.de