



# Consulting Methodentraining

24 Tools & Techniken für hochwertige Unternehmensberatung

© Consulting LIFE | Stand 2024

# Ein Training? Wieso, Weshalb, Warum?

## Ziele & Nutzen

---

### Effizienz

Als **Consultant** lerne ich im Training **24 essenzielle Techniken** guter Beratung. Diese kann ich direkt in meinem Beratungsalltag einbetten und mit **Methodenkompetenz** und **passgenauen Lösungen** meine Kunden begeistern.



### Bindung

Als **Assistenz und HR-Verantwortlicher** bietet mir das Training einen Einblick in den **Mindset** unserer Consultants. Zudem binde ich mit dem Training das **wertvollste Asset der Unternehmensberatung**: die Mitarbeiter.



### Qualität

Als **Partner** biete ich mit dem Training meinen Consultants die Chance wertvolles **Methoden-Knowhow** zu erwerben. Mit diesem erarbeiten sie **einheitliche hochwertige Ergebnistypen** für unsere Beratungskunden.



# Um was genau geht es?

## Trainingsinhalte Tag 1: Perfekter Start

---

### Modul 1

#### Kundenprobleme erkennen & einkreisen

- TOSCA Framework
- SMART Methode
- Gap Analyse



### Modul 2

#### Beratungsprojekt definieren & vereinbaren

- Stakeholderanalyse
- Ist-Ist-Nicht Analyse
- Projektsteckbrief



### Modul 3

#### Schlüsselfakten erheben & auswerten

- Desk Research
- Besprechungsprotokoll
- Interviewlandkarte



### Modul 4

#### Projektaufgaben verteilen & nachhalten

- Projektbericht
- Aufgabenliste
- Kommunikationsplan



# Um was genau geht es?

## Trainingsinhalte Tag 2: Überzeugende Ergebnisse

---

### Modul 5

#### Strategieprojekte strukturieren & lösen

- Hypothesis Tree
- Testkarte
- W3 Fragetechnik



### Modul 6

#### Umsetzungsprojekte planen & abliefern

- Projektplan
- RICE Scoring
- RAID Log



### Modul 7

#### Ergebnisse gliedern & darstellen

- MECE Prinzip
- Straw Man Proposal
- Decision Canvas



### Modul 8

#### Präsentationen halten & überzeugen

- Pyramiden-Prinzip
- SCQA Methode
- SEEC Modell



# Wie gehen wir vor?

## Trainingsablauf

---

### Vor dem Training (1h)

- Termin, Logistik und Infrastruktur koordinieren
- Erwartungen und Fragen abstimmen



### Methodentraining (2x 8h)

- Consulting Skills erlernen und an Beispielen verstehen
- Team Challenges lösen, gemeinsam trainieren und Spaß haben
- Praktische Anwendungsfälle & Limitationen reflektieren
- **Premium:** Buch ‚Consulting Methodenkoffer‘ erhalten



### Nach dem Training (1h)

- Feedback auswerten und Trainingsunterlage erhalten
- **Premium:** 30 Tage Methoden-Mentoring per E-Mail
- **Premium:** Guide ‚Consulting Presentation Kit‘ erhalten



# Welche Konditionen gelten?

## Zusammenarbeit im Training

---



Mo/Di oder Do/Fr 8:30h bis 16:30h,  
Absage bis 21 Kalendertage vor Termin



250 Euro je angefangenen Reisetag  
Zu bezahlen auch bei Absage



Bei Ihnen vor Ort



Rechnungsstellung nach Training mit  
Zahlungsziel 30 Tage



Mindestens 4, maximal 16  
angemeldete Teilnehmer



Sie stellen Trainings-Feedback zwecks  
Verbesserungen bereit



Sie stellen Beamer (VGA, HDMI),  
4xFlipcharts, Karten, Stifte u. Raum



Falls zufrieden: Nennung Ihrer Beratung  
als Consulting-LIFE.de

# Wie hoch sind die finanziellen Aufwände?

## Ihre Investition in das Consulting Methodentraining

---

### Basis

- ✚ Telko Abstimmung Erwartungen & Fragen
- ✚ Consulting Methodentraining
- ✚ Trainingsunterlage als PDF

**Auf Anfrage**

### Premium

- ✚ Telko Abstimmung Erwartungen & Fragen
- ✚ Consulting Methodentraining
- ✚ Trainingsunterlage als PDF
- ✚ Buch ‚Consulting Methodenkoffer‘
- ✚ Guide ‚Consulting Presentation Kit‘
- ✚ Consulting Methoden-Mentoring (30 Tage)

**Auf Anfrage**

# Wer ist dieser Christopher Schulz?

Ein paar Sätze zu mir...

---



## Beruflich

- Promovierter **Wirtschaftsinformatiker**
- **Firmeninhaber** [palladio Consulting](#)
- 16 Jahre **Unternehmensberater** (> 70 Business/IT **Projekte**)
- Aufbau & Ausgestaltung **Inhouse College**
- **Trainer TÜV Rheinland Akademie** für Enterprise Architecture



## Persönlich

- 2-facher **Papa**, wohnhaft in München
- **Reisender** von nahen und fernen Ländern
- **Sportler** und Wanderer
- **Blogger & Buchautor** über Consulting ([18 Bücher](#), > [600 Artikel](#))



# Woher stammen die Trainingsinhalte?

Good Practices aus Consulting Literatur und Projektalltag

---

## Fachbücher

**Rezension** von **über 200**  
deutsch und  
englischsprachigen **Werken**  
zu **Unternehmensberatung**



## Beratungspraxis

**Beratung seit 2008** an  
Schnittstelle Business-IT mit  
**eigener Consulting**  
**Boutique**



## Expertennetzwerk

**Austausch** mit über **300**  
**Consultants** und  
**Beratungsforschern** in  
gemeinsamen Projekten



# Welche Unternehmen profitieren vom Consulting Methodentraining?

## Ausgewählte Referenzen von Kunden

---



Consulting  
Methodentraining



Consulting  
Methodentraining



Consulting  
Methodentraining



Consulting  
Methodentraining



Consulting  
Methodentraining



Vortrag Consulting Trends  
2030



Schirmherr & Vortrag  
Consulting Cup



Vortrag Consulting The  
Wrong Way



Mentoring Consulting  
Methodenleitfaden



Consulting  
Methodentraining



Interview Consulting  
Methoden & Allianzen



Mentoring Consulting  
Methoden

# Was sind die nächsten Schritte?

Bringen wir die Methodenkompetenz Ihrer Consultants auf Flughöhe

---

*Zusammenkommen ist ein Beginn,  
Zusammenbleiben ein Fortschritt,  
Zusammenarbeiten ein Erfolg.*

- Henry Ford



**Dr. Christopher Schulz**  
*Consultant, Autor und  
Unternehmer*

[Info](#)  
[@Consulting-LIFE.de](#)